

Wir stehen für

Leistung
Kompetenz
Erfolg

Wo möchten Sie zukünftig arbeiten? Seit mehr als 25 Jahren und mit mehr als 140 qualifizierten und motivierten Beschäftigten weltweit, gehören wir zu den führenden Herstellern von Transportgeräten und -systemen für Kunden in den Geschäftsbereichen **Intralogistics**, **Global Mail** und **Industrial Solutions**.

Zahlreiche Global-Player zählen zu unseren Kunden, bei denen unsere Produkte täglich unter hoher Belastung im Einsatz sind.

Bei uns erwarten Sie spannende Aufgabenstellungen, gepaart mit der Möglichkeit zur persönlichen Weiterentwicklung. Hier erfahren Sie eine werteorientierte Unternehmenskultur. Als mittelständischer Arbeitgeber bieten wir Ihnen ein professionelles und kollegiales Umfeld, in dem Ihre Meinung und Ihre Ideen zählen und wo Ihr Engagement geschätzt wird.

Lassen Sie uns gemeinsam erfolgreich sein!



Ihr Know-how und Ihre Ideen sind gefragt! Wir freuen uns auf Ihre E-Mail Bewerbung an **Karriere@LKE-Group.com** unter Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins, Ihren Gehaltsvorstellungen und dem Stichwort "Customer Service Team, Technischer Vertrieb".

LKE Gesellschaft für Logistik- und Kommunikationsequipment mbH
Weserstraße 2, 45768 Marl

Sie suchen genau das richtige Maß aus Wertschätzung & Herausforderung? Warum arbeiten Sie dann nicht bei uns? - Willkommen bei der LKE Group!

INNENDIENSTMITARBEITER | CUSTOMER SERVICE TEAM, TECHNISCHER VERTRIEB (M/W/D)

Einsatzort: Marl | **Vertragsart:** Feste Anstellung | **Beginn:** ab sofort

Sie werden Teil unseres professionellen engagierten Vertriebs-Teams und können nachhaltig Verantwortung übernehmen.

Das sind Ihre Aufgaben:

- Sie unterstützen den Vertriebsaußendienst und sind zuständig für die Kundenkommunikation sowie den Kundenservice durch die Bearbeitung von Anfragen, Aufträgen und sonstiger vertrieblicher Anliegen unserer Kunden.
- Sie erstellen Angebote im Rahmen der Vorgaben und fassen aktiv Ihre Angebote nach.
- Sie bereiten die operative Abwicklung von Aufträgen vor und koordinieren deren zielgerichtete Umsetzung selbstständig mit angrenzenden Funktionsbereichen.
- Die verantwortungsvolle Pflege von Stammdaten und Preislisten runden Ihr Aufgabengebiet ab.

Das bringen Sie mit:

- Idealerweise verfügen Sie über eine abgeschlossene adäquate kaufmännische oder technische Ausbildung, z.B. Industriekaufmann, Techniker, Mechatroniker, Bachelor Maschinenbau (m/w/d) und besitzen erste Berufserfahrungen im Vertriebsinnen- oder Vertriebsaußendienst.
- Der souveräne Umgang mit dem MS-Office-Paket ist für Sie selbstverständlich. Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind ebenfalls vorhanden. Eine weitere Fremdsprache wäre nice to have.
- Sie verfügen über gute Anwenderkenntnisse im Umgang mit einem modernen ERP-System (SAP).
- Sie sind ein vertriebsaffiner Teamplayer und überaus kunden- und serviceorientiert.
- Zu Ihren Stärken zählen neben einer strukturierten und eigenverantwortlichen Arbeitsweise gute Kommunikationsfähigkeiten sowie hohe Flexibilität und Zuverlässigkeit. Begeisterungsfähigkeit und Leidenschaft für den Vertrieb zeichnen Sie aus.

Das können Sie von uns erwarten:

Bei uns arbeiten Sie unbefristet und in Festanstellung. Wir bieten Ihnen interessante und eigenverantwortliche Aufgaben in einer Unternehmensgruppe, in der der Mensch im Vordergrund steht, eine familienfreundliche Personalpolitik lebt und Ihnen die fachliche und persönliche Unterstützung gibt, sich stetig weiterzuentwickeln. Eine leistungsbezogene Vergütung mit den üblichen Sozialleistungen rundet unser Angebot ab.